

Σ.Ε.Π.Π.Π.

«ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ ΠΡΑΚΤΟΡΕΣ ΠΑΙΧΝΙΔΙΩΝ ΠΡΟΓΝΩΣΗΣ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ ΠΕΡΙΟΡΙΣΜΕΝΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ»

ΕΔΡΑ: Περικλέους 17 – Τ.Κ. 154 51 – Ν. Ψυχικό ΑΤΤΙΚΗΣ • Κινητό Προέδρου: 6972228120
• www.seppp.gr • e-mail: contact@seppp.gr • Κινητό Αντιπροέδρου: 6932563094

ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΗΜΑ: ΜΑΡΝΗ 56 - 10437 ΑΘΗΝΑ • ΤΗΛ.: 210 5245379 • ΦΑΞ.: 210 5229289

Η ΠΡΩΤΗ ΗΛΕΚΤΡΟΝΙΚΗ ΨΗΦΟΦΟΡΙΑ

Για πρώτη φορά στην Ελλάδα πραγματοποιήθηκε ηλεκτρονική «διαβούλευση», με αποτέλεσμα ΑΠΟΦΑΣΙΣΤΙΚΟ κι όχι απλά διερευνητικό/συμβουλευτικό, σχετικά με κυρίαρχο οικονομικό θέμα επαγγελματικού κλάδου. Ο ΣΕΠΠΠ υποσχέθηκε και το τηρεί μέχρι κεραίας, ότι στον Συνεταιρισμό αποφασίζουν ΟΛΟΙ ΜΑΖΙ.

Από τους 279 που πληρούσαν τις προϋποθέσεις συμμετοχής (πλήρως εγγεγραμμένα μέλη και με ελεγμένη προσωπική ηλεκτρονική διεύθυνση) ψήφισαν 214, ποσοστό 76,7% και άρα η ηλεκτρονική μας Γενική Συνέλευση είχε ενισχυμένη απαρτία, όχι μόνο των δύο τρίτων που προβλέπει το καταστατικό μας αλλά τη μέγιστη των τριών τετάρτων.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ:

ΠΡΟΤΑΣΗ	ΨΗΦΟΙ	%
80 - 60 - 20	75	35,05%
75 - 60 - 15	32	14,95%
50 - 40 - 10	21	9,81%
80 - 65 - 15	18	8,41%
60 - 45 - 15	18	8,41%
70 - 55 - 15	10	4,67%
70 - 50 - 20	10	4,67%
60 - 50 - 10	5	2,34%
80 - 50 - 30	4	1,87%
75 - 55 - 20	4	2,34%
65 - 50 - 15	3	1,40%
60 - 40 - 20	3	1,40%
50 - 35 - 15	2	0,93%
50 - 30 - 20	2	0,93%
80 - 45 - 35	1	0,47%
80 - 40 - 40	1	0,47%
75 - 55 - 20	1	0,47%
75 - 50 - 25	1	0,47%
55 - 40 - 15	1	0,47%
50 - 0 - 50	1	0,47%
πάνω από 30	1	0,47%

Έτσι, παρόλο που οι δυο πρώτες προτάσεις ομοιάζουν και συμπληρώνουν το 50%, ο έλεγχος του αποτελέσματος χρήζει επιπλέον έρευνας.

ΤΙΜΗ	ΨΗΦΟΙ	%
0,80	99	37,38%
0,75	38	17,76%
0,70	20	9,35%
0,65	3	1,40%
0,60	26	12,15%
0,55	1	0,47%
0,50	26	12,15%
> 30	1	0,47%

Πάνω από 0,65 ευρώ ορίζουν, τη τιμή πώλησης της υπηρεσίας στο κοινό, 157 μέλη (73,4%) και κάτω από 0,65 ευρώ 54 μέλη (25,2%). Ακριβώς 0,65 ευρώ ψήφισαν 3 μέλη. **Άρα η τιμή πρέπει να είναι 0,70 ή 0,75 ή 0,80.** Όμως «παν μέτρον άριστον». Και επειδή το 0,80 είναι το μέγιστο (άρα η υπερβολή, κατά τη λογική αυτή) και η μέση πρόταση (το μέτρον) είναι το 0,75 επομένως αυτή η τιμή πρέπει να εξεταστεί με προσοχή.

Όσοι υποστήριξαν ότι πρέπει να απολαμβάνουμε τη μέγιστη τιμή (το 0,80) επιχειρηματολόγησαν ότι αυτό μπορούμε να το κατακτήσουμε στην αγορά, διότι είμαστε εντελώς καινούργιο δίκτυο (μη συγκρίσιμο με τα υφιστάμενα) και κανένα άλλο δεν μπορεί να ανταγωνιστεί την υπεροχή μας στη γεωγραφική διασπορά, το διευρυμένο ωράριο, την επισκεψιμότητα και την προσωποκεντρική μας εξυπηρέτηση (παραθέτονται όλες οι απόψεις στη συνέχεια καθώς και η ψηφοφορία αναλυτικά).

Ακριβώς στην άλλη πλευρά αυτοπεποίθησης βρέθηκε το 25% που υποστηρίζει ότι η ποιοτική διαφορά δεν μας δίνει δικαίωμα αλαζονείας και πρότειναν μέχρι 0,60 ευρώ. Ειδικά όσοι βρίσκονται κοντά σε σημεία μαζικής εξυπηρέτησης (πρακτορεία δίπλα σε ΚΤΕΛ κλπ) κατάθεσαν το επιπλέον επιχείρημα ότι το κοινό έρχεται με πολλούς λογαριασμούς (5-10 ή και περισσότερους) και δεν είναι τα 20 - 30 λεπτά που κάνουν τη διαφορά, αλλά πολύ μεγάλο πολλαπλάσιο τους. Αμφισβητούσαν κυρίως την πρόταση των «πολλών», διότι αυτοί -κατά την άποψη τους- δεν έχουν την εμπειρία της εξόφλησης των λογαριασμών. Έτσι ερευνήθηκε χωριστά το αποτέλεσμα, ανάμεσα στους 100 από τους 214 που δραστηριοποιούνται ήδη στην εξόφληση είσπραξης λογαριασμών, μέσω ΠΟΕΠΠΠ.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑ ΨΗΦΟΦΟΡΙΑΣ ΟΣΩΝ ΕΞΟΦΛΟΥΝ ΜΕΣΩ ΠΟΕΠΠΠ

ΤΙΜΗ	ΨΗΦΟΙ	%
0,80	46	46,00%
0,75	17	17,00%
0,70	8	8,00%
0,60	13	13,00%
0,50	16	16,00%

Άρα ούτε αυτό το αποτέλεσμα τους δικαιώνει. Όμως η επιλογή του 0,80 ίσως δημιουργήσει ένταση στις σχέσεις όσων επέλεξαν το μέγιστο (37,38%) απέναντι σε όσους προσπάθησαν να το περιορίσουν (όλοι οι υπόλοιποι). Και όσοι ζήτησαν 70 λεπτά (9,35%) μπορούν να ανέβουν εύκολα στο 0,75 (που δεν είναι βέβαια φτηνότερο από τους κύριους ανταγωνιστές μας, όπως επιθυμούσαν, είναι όμως τουλάχιστον ίσο) και οι υποστηρικτές του 0,80 δεν χάνουν τίποτε με 5 λεπτά λιγότερα.

Το **0,75 ευρώ** λοιπόν, ως επιβάρυνση συναλλαγής για τον καταναλωτή ΔΕΗ, απολαμβάνει πολλών πλεονεκτημάτων και ευρείας αποδοχής. Μένει να το εγκρίνουν οι συνεταιριστές. Πάμε τώρα στην προμήθεια που θα μένει στον Σ.Ε.Π.Π.Π. για τα έξοδα διαχείρισης (που θα είναι αυξημένα στην αρχή, γιατί θα ξεκινήσουν μόνο περίπου 300 και μάλιστα μόνο με ΔΕΗ), για το αποθεματικό και τα πάγια (που ανεβάζουν τη μελλοντική αξία της μερίδας) και για το μέρος στο τέλος της χρονιάς, το οποίο παίρνει πίσω ο κάθε συνεταιριστής ανάλογα με τα όσα εισέφερε.

Σ.Ε.Π.Π.Π.	ΨΗΦΟΙ	%
Στην αρχή ΟΛΑ	1	0,47%
0,40	1	0,47%
0,35	1	0,47%
0,30	4	1,87%
0,25	1	0,47%
0,20	96	44,86%
0,15	83	38,79%
0,10	26	12,15%
ΔΞ/ΔΑ	1	0,47%

Παρόλο που και εδώ το αποτέλεσμα δείχνει να δημιουργεί δύο πόλους (το 0,15 και το 0,20) εντούτοις είναι πιο ξεκάθαρο. Γιατί όσοι ψήφισαν 80 - 60 - 20 ουσιαστικό προβλέπουν 20% για τον Σ.Ε.Π.Π.Π. (20% του 0,80 ίσον 0,16). Το ίδιο ισχύει και για το 75 - 60 - 20 (το 20% του 0,75 είναι 0,15) αλλά και το 50 - 40 - 10 (αφού και το 0,10 είναι πάλι το 20% του 0,50).

Άρα αν επικυρωθεί το **0,75** τότε για τον Σ.Ε.Π.Π.Π. πρέπει να πάνε τα **0,15** και κατά συνέπεια στον συνεταιριστή μένουν τα **60** λεπτά, χωρίς υποχρέωση καταβολής ΦΠΑ και έκδοση απόδειξης από ταμειακή μηχανή (μόνο η απόδειξη του Σ.Ε.Π.Π.Π. από το Ρ.Σ.). Ούτε λογιστικά βιβλία.

Αυτά θα αποδίδονται κάθε 10 του επόμενου μηνός στον συνεταιριστή, μαζί με μια εκκαθαριστική απόδειξη. Τις 12 βεβαιώσεις θα έχει μόνο υποχρέωση να τις προσθέτει την επόμενη χρονιά στις συγκεντρωτικές καταστάσεις που, ούτως ή άλλως, σαν πρακτορείο είναι υποχρεωμένο να καταθέτει και στις οποίες περνά την ετήσια βεβαίωση της ΟΠΑΠ σαν έσοδο και όλα τα τιμολόγια πάνω από 300 ευρώ, σαν έξοδα (για να κάνει το μηχανογραφικό του Υπουργείου τον έλεγχο αν όσα πληρώσαμε εμείς, τα δήλωσαν ως έσοδα οι προμηθευτές μας και όχι φυσικά για να ελέγξει εμάς, αφού εμείς έχουμε βεβαιωμένα κέρδη από την ΟΠΑΠ σήμερα και από το Σ.Ε.Π.Π.Π. αύριο).

Ο τρόπος φορολόγησης των εσόδων μας από τον Σ.Ε.Π.Π.Π. δεν έχει ακόμη ανακοινωθεί, γιατί περιμένουμε το αποτέλεσμα της κυβερνητικής δημόσιας διαβούλευσης για το φορολογικό και δεν είναι ακόμη γνωστό, αν τελικά θα φορολογείται στην πηγή ως μέρος ή με την προσωπική κλίμακα του καθενός. Πάντως από τα 60 λεπτά μένουν περίπου τα 50 κατά μέσο όρο, αλλά αυτά θα είναι πλέον ΝΟΜΙΜΑ και απαλλαγμένα από κάθε έλεγχο και κάθε επιπλέον επιβάρυνση. Ενώ σήμερα τα αντίστοιχα 50 λεπτά δημιουργούν εφιάλτες! Αυτό δεν θέλαμε να πετύχουμε, κατ' αρχάς;

Και ξεκινά η φρεγάτα του Σ.Ε.Π.Π.Π. για πολύ μεγαλύτερες κατακτήσεις...

Όσοι μένουν έξω από το ταξίδι, τους ευχόμαστε «όνειρα γλυκά», στη σιγουριά της απραξίας τους.

Το Δ.Σ. του Σ.Ε.Π.Π.Π.Π. επί των ανωτέρω (για να τα επικυρώσει ή να τα στείλει σε νέα διαβούλευση) θα συνεδριάσει την Τετάρτη 20/1/2010, όπου θα αποφασίσει και την ημερομηνία σύγκλησης της 1^{ης} διευρυμένης Γ.Σ., που όλοι περιμένουν, αφού η ΠΟΕΠΠΠ θα πραγματοποιήσει τη δική της Γ.Σ. αργότερα.

ΑΝΑΛΥΤΙΚΗ ΨΗΦΟΦΟΡΙΑ (χωρίς τις ψήφους των μελών του Δ.Σ.)

Α/Α ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	Α/Α ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	Α/Α ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	Α/Α ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ
5	80 - 65 - 15	50	70 - 50 - 20	91	60 - 45 - 15	138	50 - 40 - 10
7	60 - 45 - 15	51	80 - 60 - 20	92	75 - 60 - 15	139	80 - 60 - 20
10	80 - 60 - 20	52	60 - 45 - 15	93	80 - 50 - 30	140	80 - 60 - 20
11	60 - 40 - 20	53	50 - 40 - 10	94	60 - 45 - 15	141	50 - 40 - 10
12	80 - 60 - 20	54	80 - 60 - 20	95	75 - 55 - 20	142	80 - 60 - 20
14	50 - 40 - 10	55	80 - 60 - 20	96	80 - 60 - 20	144	50 - 40 - 10
16	80 - 60 - 20	56	60 - 45 - 15	97	80 - 50 - 30	145	80 - 65 - 15
17	75 - 55 - 20	57	60 - 45 - 15	98	70 - 55 - 15	148	80 - 60 - 20
19	70 - 55 - 15	58	80 - 60 - 20	99	70 - 55 - 15	149	50 - 40 - 10
21	80 - 60 - 20	59	50 - 30 - 20	100	75 - 55 - 20	150	50 - 35 - 15
22	80 - 40 - 40	60	75 - 60 - 15	101	80 - 60 - 20	152	70 - 50 - 20
23	70 - 50 - 20	61	50 - 40 - 10	102	80 - 60 - 20	153	60 - 45 - 15
24	60 - 45 - 15	62	55 - 40 - 15	103	80 - 60 - 20	154	75 - 60 - 15
25	75 - 55 - 20	63	60 - 45 - 15	104	80 - 60 - 20	157	80 - 60 - 20
26	60 - 45 - 15	65	80 - 65 - 15	105	80 - 60 - 20	158	75 - 60 - 15
27	80 - 65 - 15	66	80 - 60 - 20	108	60 - 50 - 10	159	80 - 60 - 20
28	80 - 60 - 20	67	65 - 50 - 15	109	50 - 40 - 10	161	80 - 60 - 20
29	80 - 60 - 20	68	60 - 50 - 10	110	80 - 60 - 20	162	80 - 60 - 20
30	60 - 40 - 20	69	60 - 45 - 15	111	70 - 50 - 20	165	80 - 60 - 20
31	65 - 50 - 15	70	75 - 60 - 15	112	80 - 60 - 20	166	80 - 60 - 20
32	80 - 60 - 20	71	75 - 60 - 15	113	75 - 60 - 15	168	80 - 60 - 20
33	60 - 40 - 20	73	80 - 65 - 15	114	80 - 60 - 20	171	70 - 50 - 20
34	80 - 60 - 20	74	75 - 60 - 15	116	60 - 45 - 15	173	80 - 60 - 20
35	70 - 50 - 20	75	80 - 60 - 20	117	80 - 60 - 20	175	75 - 60 - 15
36	70 - 55 - 15	76	80 - 60 - 20	118	80 - 65 - 15	178	75 - 60 - 15
37	80 - 60 - 20	78	50 - 40 - 10	121	50 - 40 - 10	179	80 - 65 - 15
38	50 - 40 - 10	79	75 - 60 - 15	122	50 - 40 - 10	183	50 - 40 - 10
39	80 - 60 - 20	80	70 - 55 - 15	123	60 - 45 - 15	185	60 - 50 - 10
40	50 - 40 - 10	81	80 - 65 - 15	125	80 - 60 - 20	186	80 - 60 - 20
41	60 - 45 - 15	82	80 - 65 - 15	126	75 - 60 - 15	188	75 - 60 - 15
42	50 - 40 - 10	83	70 - 50 - 20	127	75 - 60 - 15	189	80 - 50 - 30
43	80 - 60 - 20	84	80 - 65 - 15	128	80 - 65 - 15	190	50 - 40 - 10
44	70 - 50 - 20	85	50 - 40 - 10	131	80 - 60 - 20	191	80 - 65 - 15
45	80 - 60 - 20	86	75 - 60 - 15	132	60 - 45 - 15	193	80 - 60 - 20
46	80 - 60 - 20	87	80 - 60 - 20	133	80 - 60 - 20	195	80 - 60 - 20
47	80 - 60 - 20	88	70 - 50 - 20	134	75 - 60 - 15	196	80 - 60 - 20
48	50 - 40 - 10	89	80 - 65 - 15	135	70 - 50 - 20	198	80 - 60 - 20
49	80 - 65 - 15	90	75 - 60 - 15	136	60 - 45 - 15	199	80 - 60 - 20

A/A ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	A/A ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	A/A ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ	A/A ΜΕΛΟΥΣ	ΠΡΟΤΑΣΗ
200	80 - 60 - 20	222	80 - 50 - 30	249	70 - 55 - 15	276	60 - 45 - 15
204	πάνω από 30	223	65 - 50 - 15	254	80 - 65 - 15	280	80 - 65 - 15
205	70 - 55 - 15	224	80 - 60 - 20	255	75 - 60 - 15	281	75 - 60 - 15
206	80 - 60 - 20	231	80 - 60 - 20	256	80 - 60 - 20	282	50 - 40 - 10
207	80 - 60 - 20	234	80 - 60 - 20	258	80 - 60 - 20	283	75 - 60 - 15
208	75 - 60 - 15	235	60 - 50 - 10	259	80 - 60 - 20	284	80 - 60 - 20
210	75 - 60 - 15	236	70 - 55 - 15	260	80 - 60 - 20	285	50 ή 60 - 0 - 0
211	60 - 50 - 10	239	50 - 40 - 10	261	60 - 45 - 15	287	80 - 60 - 20
212	75 - 60 - 15	243	80 - 60 - 20	263	80 - 60 - 20	288	80 - 60 - 20
214	70 - 55 - 15	244	75 - 60 - 15	264	75 - 60 - 15	289	75 - 60 - 15
215	80 - 60 - 20	245	75 - 60 - 15	265	50 - 35 - 15	290	75 - 55 - 20
218	80 - 60 - 20	246	70 - 55 - 15	266	75 - 50 - 25	291	75 - 60 - 15
219	75 - 60 - 15	247	80 - 65 - 15	269	80 - 60 - 20	292	80 - 60 - 20
220	80 - 65 - 15	248	80 - 45 - 35	270	50 - 30 - 20		

ΕΙΣΗΓΗΣΕΙΣ ΣΤΗ ΔΙΑΒΟΥΛΕΥΣΗ

- Πιστεύω ότι η καλύτερη επιλογή είναι η τιμολόγηση στο ακέραιο ποσό του 1 ευρώ, αν είναι εφικτό λόγω Σύμβασης.

Ο λόγος που επιλέγω αυτή τη τιμή έχει να κάνει με τα εξής χαρακτηριστικά:

1. Στρογγυλοποίηση των τιμών στα πρότυπα των λογαριασμών ΔΕΚΟ
2. Εξοικονόμηση του φόρου που θα προσθέσει στους πράκτορες η επιπλέον δραστηριότητα (με 0,50 ευρώ το καθαρό ποσό είναι: 0,14 εφορία, 0,15 ΣΕΠΠΠ δηλαδή υπόλοιπο καθαρό 0,21 ευρώ. Για να μεγαλώσουν τα ποσά ώστε να αξίζει η εργασία και να καθαρίζουν 0,40-0,50 ευρώ οι πράκτορες, πρέπει να διπλασιαστούν και οι εισφορές. Έτσι 1 ευρώ κόστος αναλύονται ως εξής:
0,15 ΣΕΠΠΠ
0,34 Εφορία
0,51 Καθαρό
3. Υπεραξία της υπηρεσίας λόγω online σύνδεσης και απόδοση φορολογικών βαρών με έκδοση αποδείξεων. Η τιμολόγηση είναι σε συνάρτηση και του ανταγωνισμού αλλά και της ποιότητας της υπηρεσίας. Δεν μας λείπει τίποτα από τις τράπεζες αλλά αντίθετα έχουμε πλεονέκτημα. Είμαστε καλύτερα σημεία παροχής υπηρεσιών τέτοιου τύπου.
4. Δυνατότητα παγώματος του τιμολογίου για πολλά χρόνια καλύπτοντας τις οικονομικές μεταβολές που μπορεί να συμβούν. Είναι καλύτερα να αρχίσεις "ακριβά" και να μην αναγκαστείς να κάνεις αύξηση, από το να αναπροσαρμόζεις τις τιμές κάθε χρόνο.

5. Ήδη οι καταναλωτές έχουν συνηθίσει πιο "ακριβές" τιμές και άλλους τρόπους εξόφλησης. Εμείς θα έρθουμε ως καινούργιοι. Θα αρχίσουμε τίμια με μια δίκαιη φορολόγηση για το κόστος χρήματος που θα διακινούμε και το κόστος απασχόλησης και θα παγώσουμε τις τιμές για 5 χρόνια ή και παραπάνω ανάλογα με το πληθωρισμό.
6. Ισορροπία μεταξύ των πελατών του πρακτορείου. Αν για παράδειγμα ήταν δωρεάν θα είχαμε ουρές καθημερινά. Είναι ένα όπλο για μελλοντική χρήση αλλά προς το παρόν ο συνωστισμός θα δημιουργούσε πρόβλημα στη δουλειά μας. Όποιος θέλει να εξυπηρετηθεί θα δώσει 1 ευρώ. Πού είναι το πρόβλημα;

Αν στο μέλλον αποκτήσουμε τη διαχείριση και άλλων λογαριασμών και πλέον εξοφλούμε τα πάντα τότε σκεφτόμαστε λύσεις ομαδικών εξοφλήσεων μειωμένη τιμή και άλλα...

Έχω και μερικά ακόμη επιχειρήματα αλλά νομίζω αυτά είναι αρκετά για να εξηγήσω τη θέση μου. Αν δεν είναι εφικτό να αλλάξει η Σύμβαση σε αυτό το σημείο τότε τα 0,80 να είναι το ποσό.

0,80 προμήθεια
0,15 ΣΕΠΠΠ
0,26 Εφορία
0,39 Καθαρό.

- Η τελική μου προταση για χρεωση ανα λογαριασμο ειναι η εξης: 75-60-15. Και η αιτιολογια ειναι ότι ο πελατης δυσκολα θα αφησει το κερμα των 20 λεπτων. Το 5λεπτο αντιθετως δεν το παιρνει κανενας. Βασικα εγω στις συναλλαγες μου με το κοινο λειτουργω ως εξης: Αν π.χ. κερδιζει καποιος 1,05λεπτα παντα δινω 1€ οπως και αν κερδιζει π.χ. 95 λεπτα του δινω παλι 1€. Με λιγα λογια κανεις δεν ασχολειται με το 5λεπτο. Αρα αυτο θα μενει σε εμας.
- 60 - 45 - 15. Ήδη με τη σφραγιδα της ΠΟΕΠΠΠ εισπρατουμε 50 λεπτα (παρανομωσ) αλλα με τα λειτουργικα εξοδα γι αυτην και μονο τη δραστηριοτητα τοσο αυξημενα σε σχεση με τις 100 δρχ που χρεωναμε πριν το ευρω. Υπαρχουν συναδελφοι που χρεωνουν οσο και το ταχυδρομειο. Αλλοι φτανουν μεχρι το 1 ευρω. Οι πελατες, μας προτιμουν για τους λογους που αναφερετε και θα μας προτιμουν και με 80 λεπτα χρεωση(εκτος απο πρακτορεια που εξοφλουν εκατονταδες λογαριασμους την ημερα με χρεωση 30 λεπτων, κεντρικα, διπλα σε ταχυδρομεια τραπεζες κλπ). Εγω θα δεχομουν και 50 40 10 απο τη στιγμη που η εργασία μου θα απλοποιηθει, ομως τα 15 λεπτα που εχετε ορισει για αμοιβη του ΣΕΠΠΠ αντιλαμβανομαι οτι ειναι αποτελεσμα πολλης μελετης.
- Η αποψη μου ειναι 70 - 55 - 15. Τα καταστηματα μας υπαρχουν παντου και ειναι ανοιχτα 12 ωρες, 7 ημερες την εβδομαδα. Αλλα πιστευω οτι δεν αρκει να τους χτυπησουμε μονο με το ωραριο, αλλα και με την τιμη. Γιατι η τιμη δεν ειναι απλα 0,75 στα ταχυδρομεια αλλα +2€ εισιτηρια λεωφορειου... Αυτη ειναι η πρωσοπικη μου αποψη. Καλη συνεχεια.
- Παμε τολμηρα:
Η προταση που πρεπει να περασει και να εφαρμοστει ειναι 0,75 Ευρω με την εξης κατανομη:
0,50 πρακτορας
0,15 ΣΕΠΠΠ (λειτουργικα)
0,05 ΣΕΠΠΠ (αποθεματικο)
0,05 ΣΕΠΠΠ (αγορα μετοχων ΟΠΑΠ ο πρακτορας)

Επαναπροσδιορισμο των παραπανω στο κλεισιμο καθε χρονου. Το τελικο μερισμα να μοιραζεται ως εξης:

Πρακτορας 85%
αγορα μετοχων 15% ο σεππππ

Στοχος : Μεσα στην επομενη 5ετια να συγκεντρωσουμε ικανοποιητικο αριθμο μετοχων, να εχουμε καλυτερα διαπραγματευτικα ατου στα χερια μας και σαν κρυφο στοχο: Εκλογη μελους στο Δ.Σ. της ΟΠΑΠ.

Αυτο ομως προϋποθετει επαγγελματιες πρακτορες, με οραμα και υπομονη.

- Προτεινω τα 0.70 λεπτα για καθε συναλλαγη. 0.55 για το πρακτορειο και 0.15 λεπτα για τον σεππππ. Ειναι μια τιμη κατα 5 λεπτα φθηνότερη απο τον κυριότερο ανταγωνιστη μας (ταχυδρομειο). Μια τιμη που δεν θα εχει ασχημο αντικτυπο στους πελατες μας (το εχω ηδη συζητησει με αρκετους πελατες μου) και τελος, με λογικο κερδος για εμας τους ιδιους. Ευχαριστω πολυ για το χρονο που διαθετετε για ολους εμας.
- Σύμφωνα με το παράδειγμα που δίνεις 0.45 ο πράκτορας 0.15 ο ΣΕΠΠΠ. Έτσι από 0.30 ο πράκτορας φτάνει 0.45 και είναι και νόμιμος αλλά και η διάφορα δεν θα είναι τόσο μεγάλη ώστε να δυσανασχετεί και πελάτης
- 0,70 ανα λογαριασμο με (0,50 για τον πρακτορα και 0,20 για τον ΣΕΠΠΠ). Θα πρεπει η χρεωση προς τον πελατη να ειναι μικροτερη απο αυτη των ανταγωνιστων μας η οποια συμφωνα με την επιστολη σας ειναι 0.75 (στα ταχυδρομεια και στα ανταγωνιστικα με εμας δικτυα) αρα μια σωστη χρεωση νομιζω οτι θα ηταν τα 0,70. Με αυτη την χρεωση (0,70) γλυτωνουμε και απο τον «βραχνα» των 0.05 λεπτων.

Η συνεισφορα στον ΣΕΠΠΠ ειναι μεγαλυτερη απο την προσδοκομενη των 0.15 που αναφερετε και αρα πετυχαινεται και ο στοχος να γινει ο ΣΕΠΠΠ πιο δυνατος οικονομικα σε μικροτερο χρονικο διαστημα.

Οσο για την ενσταση οσων ηδη εξοφλουν λογαριασμους οτι δεν πρεπει να υπαρξει καμια αυξηση (και αν καταλαβα καλα τωρα η χρεωση ειναι περιπου 0.50 θεωρω οτι ευκολα θα μπορεσουμε να εξηγησουμε στους πελατες μας οτι η οποια αυξηση εχει να κανει με οτι πρακτικα μιλαμε για αλλο εντελως προιον (κατι που θα ειναι εμφανες απο την πρωτη στιγμη μιας και δεν θα υπαρχουν σφραγιδες αλλα μηχανογραφημενες αποδειξεις πλεον).

Τελος βρισκοντας την ευκαιρια αυτης της επικοινωνιας θα ηθελα να σας προτεινω (χωρις ειναι η αληθεια να ξερω κατα ποσο ειναι εφικτο) να προτεινε ο ΣΕΠΠΠ στην ΔΕΗ (και στην συνεχεια και σε οσες ακομη εταιριες αναλαβουμε την εξοφληση των λογαριασμων τους) να υπαρχει αναφορα στους λογαριασμους που αποστελονται στους πελατες της/των. Ότι δηλαδή πλεον μπορουν να εξοφληθουν απο τα πρακτορεια του ΣΕΠΠΠ καθως επισης και το κοστος αυτης της υπηρεσιας (οταν βεβαια αποφασισουμε οριστικα ποιο θα ειναι αυτο) κατα τα προτυπα των λογαριασμων της NOVA (που στο πισω μερος αναφερουν αναλυτικα ολα τα σημεια και τροπους εξοφλησης μαζι με τα αντιστοιχα κοστη). Εξ αλλου τον ανταγωνισμο θεωρω βεβαιο οτι δεν θα εχουμε κανενα λογο να τον φοβηθουμε.

- Προσωπικά θεωρώ ως καλύτερο κόστος διαχείρισης και μερίσματος τον συνδυασμό 75-60-15 υπολογίζοντας στο Ελληνικό φιλότιμο, αφού πράγματι παρά την ανέχεια του κόσμου λόγω της οικονομικής κρίσης, νομίζω ότι σχεδόν κανείς δεν θα δέχεται να παραλαμβάνει τα 5 λεπτά από τα ρέστα του.

Γεγονός είναι ότι θα αντιμετωπίσουμε πρόβλημα και δυσανασχέτηση ειδικά από όσους εισπράτουμε ήδη ΔΕΗ ή άλλες ΔΕΚΟ, όμως ελπίζω ότι με τον καιρό θα ξεπεραστεί και αφού μετά το αρχικό διάστημα που προβλέπεται μείωση εισπράξεων, εν συνεχεία με την πάροδο του χρόνου να επανέλθουμε στις φυσιολογικές όπως τουλάχιστον σήμερα εισπράξεις μας.

Φυσικά έχω πολλά θέματα υπόψη μου, όμως θα περιμένω για να τα αναπτύξω στην 1η Γ.Σ. του ΣΕΠΠΠ. Εύχομαι Καλή Αρχή και Καλή μας Επιτυχία σε όλα τα επίπεδα που προσδοκά ο ΣΕΠΠΠ.

Με συντροφικούς χαιρετισμούς

- Πρώτα θέλω να σας συγχαρώ και να σας ευχαριστήσω για την προσπάθεια και τον αγώνα που δίνετε καθημερινά. Τώρα, η δική μου πρόταση για το ποσό της συναλλαγής είναι τα 50 λεπτά (δηλ. 50-40-10) με το σκεπτικό ότι έτσι όντως θα είμαστε πιο ανταγωνιστικοί, το κοινό δεν θα αντιδράσει άσχημα αφού υπάρχουν καταναλωτές που φέρνουν περισσότερους από ένα λογαριασμό και το ποσό θα είναι μεγάλο σε μια εποχή αρκετά δύσκολη. Την ψυχολογία του καταναλωτή πιστεύω ότι την ξέρουν αρκετά καλά όσοι εξοφλούν λογαριασμούς πολλά χρόνια. Ασχολούμαι με την εξόφληση λογαριασμών ΔΕΗ 25 χρόνια. Επίσης πως θα εξηγήσεις ότι από 30 λεπτά πήγε 70 η 80 ενώ 50 πιστεύω ότι είναι πιο αποδεκτό.

Μπορούμε σαν αρχή να ξεκινήσουμε με χαμηλό κόστος και μετά από 1 χρόνο τα ξανασυζητάμε. Περιμένουμε νέα για τις επόμενες κινήσεις.

- "0,80" λεπτά ανά λογαριασμό (0,80-0,65-0,15). Θεωρούμε ότι το ποσόν είναι εφικτό και λογικό. Βασικότερο θεωρούμε ότι είναι η ασφάλεια των πρακτόρων σχετικά με τα χρήματα των λογαριασμών που θα διακινούνται καθημερινά καθότι τα πρακτορεία είναι στόχοι. Πρέπει να ευρεθεί τρόπος ασφάλισης των χρημάτων.
- ΣΑΝ "ΝΕΟΙ",ΝΑ ΠΡΟΣΕΛΚΥΣΟΥΜΕ ΤΟΥΣ ΠΟΛΛΟΥΣ ΚΑΙ ΟΧΙ ΤΟΥΣ ΛΙΓΟΥΣ. ΣΤΟΧΟΣ Η ΔΙΕΥΡΥΝΣΗ ΤΟΥ ΕΙΔΟΥΣ ΕΞΟΦΛΗΣΗΣ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΩΝ(ΦΥΣ.ΑΕΡΙΟ-ΣΤΑΘ. ΚΑΙ ΚΙΝ.ΤΗΛΕΦΩΝΙΑ ΚΤΛ) ΩΣΤΕ ΝΑ ΓΙΝΕΙ ΣΥΝΕΙΔΗΣΗ ΣΤΟ ΕΥΡΥ ΚΑΤΑΝΑΛΩΤΙΚΟ ΚΟΙΝΟ, ΟΤΙ ΕΧΟΥΜΕ ΛΟΓΙΚΕΣ ΤΙΜΕΣ.

ΠΡΟΤΑΣΗ:

ΕΤΗ 2010 -2011: 60-50-10

ΕΤΗ 2012 -2013: 70-55-15

ΑΠΟ 1-1-2014 ΚΑΙ ΕΦΕΞΗΣ : 80-60-20.

ΓΝΩΜΗ ΜΑΣ ΕΙΝΑΙ,ΝΑ ΔΩΣΟΥΜΕ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΗ ΤΙΜΗ,ΓΙΑ "ΕΙΣΟΔΟ" ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ.

- Η γνώμη μου είναι 55 λεπτά: 40 ο συνεταιριστής 15 ο ΣΕΠΠΠ ώστε και ανταγωνιστικοί να είμαστε και να εισπράττει ένα κάλο ποσοστό ο ΣΕΠΠΠ.
- ΟΣΟΝ ΑΦΟΡΑ ΤΟ ΘΕΜΑ ΤΙΣ ΠΡΟΜΗΘΕΙΑΣ, ΟΤΙ ΕΙΝΑΙ ΠΑΡΑΠΑΝΩ ΑΠΟ 0.30 ΕΙΝΑΙ ΚΑΛΟΔΕΧΟΥΜΕΝΟ. ΤΕΛΟΣ ΕΥΧΟΜΑΙ ΑΥΤΗ ΠΡΟΣΠΑΘΕΙΑ ΝΑ ΠΑΕΙ ΚΑΛΑ ΚΑΙ ΝΑ ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΑΡΠΟΥΣ! ΚΑΛΗ ΧΡΟΝΙΑ!
- μιας και ευελπιστούμε σε οσον το δυνατον μεγαλυτερη ανταγωνιστικοτητα εναντι αλλων, ηδη προσδοκουμε και αλλους λογαριασμους, ειναι ευκολο στην συναλλαγη το 50λεπτο και δεν φαινεται πολυ στον πελατη

➤ Αγαπητοί συνάδελφοι,

Η άποψή μου για τη χρέωση είναι 60-40-20. Πιστεύω ότι η συγκεκριμένη χρέωση έχει τα εξής πλεονεκτήματα

α) Η μικρή αύξηση θα περάσει πιο εύκολα στο κοινό

β) Μικρότερη τιμή σε σχέση με τον ανταγωνισμό

γ) Καλό ποσοστό για το ΣΕΠΠΠ για να αντιμετωπιστούν τα αυξημένα πρώτα έξοδα

δ) Ικανοποιητική αμοιβή για τον πράκτορα

Καλή μας επιτυχία και ακόμα ένα μεγάλο ευχαριστώ για τον κόπο που έχετε κάνει για μας.

➤ Ευχαριστώ και πάλι όλο το δ.σ. του ΣΕΠΠΠ, για το τρέξιμό σας για εμάς. Τώρα η πρόταση μου, για την αμοιβή των λογ/σμών είναι (80-60-20). Πιστεύω ότι κανένας πελάτης δεν θα έχει πρόβλημα στα 0,80, διότι η εξυπηρέτησή του θα είναι γρήγορη και άμεση, ακόμη και τις βραδινές ώρες και τα Σ/Κ. Επίσης πιστεύω ότι τα 0,20 για τον ΣΕΠΠΠ, χρειάζονται διότι τώρα στην αρχή τα πράγματα θα είναι πιο δύσκολα.

➤ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΕΙΜΑΣΤΕ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΙ ΣΤΗΝ ΑΡΧΗ ΚΑΙ ΝΟΜΙΖΩ ΠΩΣ Ο ΣΕ.Π.Π.Π ΠΡΕΠΕΙ ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ ΝΑ ΠΑΙΡΝΕΙ 20 ΛΕΠΤΑ ΤΗΝ ΣΥΝΑΛΛΑΓΗ ΓΙΑ ΝΑ ΓΙΝΕΙ ΓΡΗΓΟΡΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΔΥΝΑΤΟΣ. ΓΙΑ ΑΥΤΟ ΠΡΟΤΕΙΝΩ 50-30-20

➤ ΠΙΣΤΕΥΩ ΠΩΣ ΤΟ 50-40-10 ΕΙΝΑΙ Η ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΕΠΙΛΟΓΗ ΠΟΥ ΘΑ ΜΠΟΡΟΥΣΑΜΕ ΝΑ ΚΑΝΟΥΜΕ ΑΡΧΙΚΑ ΔΙΟΤΙ ΕΙΝΑΙ ΠΟΛΥ ΠΙΟ ΚΟΝΤΑ ΣΕ ΑΥΤΟ ΠΟΥ ΕΙΣΠΡΑΤΑΜΕ ΜΕΧΡΙ ΣΗΜΕΡΑ. ΜΙΑ ΑΠΟΤΟΜΗ ΑΥΞΗΣΗ ΤΟΥ ΑΝΤΙΤΙΜΟΥ ΘΑ ΧΤΥΠΗΣΕΙ ΑΣΧΗΜΑ. ΙΣΩΣ ΚΑΠΟΙΕΣ ΜΙΚΡΕΣ ΣΤΑΔΙΑΚΕΣ ΑΥΞΗΣΕΙΣ ΑΝΑ ΕΤΟΣ Η ΔΙΕΤΙΑ ΘΑ ΗΤΑΝ Η ΚΑΛΥΤΕΡΗ ΛΥΣΗ, ΜΕΧΡΙ ΝΑ ΦΘΑΣΟΥΜΕ ΣΤΟ ΕΠΙΘΥΜΗΤΟ ΕΠΙΠΕΔΟ. ΠΑΝΤΩΣ ΟΧΙ ΣΤΗΝ ΑΠΟΤΟΜΗ ΑΚΤΟΞΕΥΣΗ ΤΟΥ ΑΝΤΙΤΙΜΟΥ ΣΤΟ ΔΙΠΛΑΣΙΟ.

➤ Καλό είναι που όλοι έχουν συμμετοχή, αλλά δύσκολο να υιοθετηθούν 300 πιθανόν διαφορετικές γνώμες. Η άποψη μου για το ποσό της αμοιβής μας είναι 80 λεπτά αμοιβή σε κάθε λογ/σμο. Από αυτά 40 λεπτά στον εισπράττοντα τον λογ/σμο και 40 λεπτά στον ΣΕΠΠΠ. Τα 10,15,η 20 λεπτά δεν φτάνουν για να γίνει ο συνεταιρισμός δυνατός. Ακόμα και 80 – 30- 50. Το όραμα μου είναι, να γίνουμε πολύ δυνατοί γρήγορα. Κανένας από εμάς δεν νομίζω ότι θα "πονέσει" δίνοντας 10 η 20 λεπτά παραπάνω στον ΣΕΠΠΠ.

Και να προσπαθήσω να το εξηγήσω.

Τώρα, στην αρχή, είμαστε 300 μαγαζιά. Αν υποθέσουμε ότι ο κάθε ένας από εμάς έχει μέσο όρο 400-500 λογ/σμούς το μήνα, αυτό που πάει στον ΣΕΠΠΠ είναι 135 ευρώ. Δηλ. $135 \times 300 = 40500$.

Νομίζω ότι αυτό το ποσό είναι μικρό.

Οι δυνατότητες του ΣΕΠΠΠ είναι τεράστιες και πρέπει να εκμεταλλευτούμε το γεγονός της συγκεκριμένης οικονομικής συγκυρίας. Πρέπει να υπάρχει «μετρητό» ώστε να είμαστε σε θέση να πάρουμε οτιδήποτε μας αφορά, και μπορεί να δημοπρατηθεί από το κράτος. Πρέπει, να μπορούμε να τοποθετήσουμε τα ποσά μας σε επικερδείς επιχειρήσεις, π.χ. μετοχές, των εταιρειών που θα συνεργαστούμε. Το ισχυρότερο διαπραγματευτικό όπλο σήμερα είναι η ρευστότητα. Πρέπει οι άνθρωποι που εργάζονται σε εμάς να αμείβονται καλά, για να μπορούν να εργάζονται αλόγιστα και να αποδίδουν. Υπάρχουν πλήθος ενεργειών που τώρα δεν έχει νόημα να αναφέρω.

Ακόμα θα πρότεινα, να υπάρχει ένα ποσό, κάτι σαν μηνιαία εισφορά των μελών ώστε να μεγαλώσει πιο γρήγορα το κεφάλαιο μας.

Επίσης, να μπορεί όποιος θέλει να επιλέγει το ποσό που θα αφήνει από τους λογ/σμούς (εκτός από το στάνταρ) και να προσδοκά σε κάποια οφέλη. Άλλωστε δεν θα χάσει τα χρήματα του. Να του δοθεί όμως η πιθανότητα να "παιξει" με το στοίχημα του ΣΕΠΠΠ. Ακόμα και αν δεν τοποθετηθούν πουθενά, να τα παίρνει με μορφή εφάπαξ.

ΥΓ. Από τη στιγμή που η αποστολή των απόψεων μας είναι υποχρεωτική, πρέπει με κάποιο τρόπο να υπάρχει και η επιβεβαίωση της λήψης αυτών των email.

- Εγώ προτείνω 75-60-15 όσο και τα ΕΛΤΑ. Δεν νομίζω ότι θα επηρεάσει κάποιον πελάτη αν θα πληρώσει 60 λεπτά ή 80 λεπτά, δεν θα επηρεάσουν τα 20 λεπτά το που θα πάει να πληρώσει το λογαριασμό του. Εμείς ας το έχουμε το ίδιο με τα ΕΛΤΑ, 75 λεπτά. Δηλαδή ο ανταγωνισμός δεν θα επηρεαστεί από τα λίγα λεπτά διαφορά, αλλά από το ότι είμαστε ποιο άμεσοι στο κοινό και λειτουργούμε και απογεύματα.

Τώρα για τα 5 λεπτά εάν θα ντραπεί ο πελάτης να τα δώσει εγώ πιστεύω δεν θα έχουν πρόβλημα να δώσουν και ένα ευρώ. Το μόνο που χρειάζεται είναι να γίνει γνωστό στους πάντες.

Ένα σημαντικό που θα πρέπει να γίνει είναι να πληρώνουμε και ληγμένους λογαριασμούς. Αυτό θα μας βάλει στην συνείδηση των πελατών. Για παράδειγμα στην περιοχή μου εάν λήξει ένας λογαριασμός ΔΕΗ επειδή δεν έχει υποκατάστημα λένε όλοι «ωχ πρέπει να πάμε στον Πύργο να το πληρώσουμε» ΤΩΡΑ θα λένε «θα πληρώσουμε και στο πρακτορείο»

Εδώ είναι το κλειδί πιστεύω και όχι στην ανταγωνιστική τιμή της προμήθειας.

- Σκεφτηκα οτι με ενα μικρο κοστος θα μπορούσαμε να διαφημισουμε τον ΣΕΠΠΠ και τα πρακτορεια του. Στους επομενους 5 λογαριασμους της ΔΕΗ να υπαρχει εντυπο το οποιο να αναφερει οτι
 - 1)οι λογαριασμοι μπορουν να εξοφλουνται απο τα πρακτορεια ΟΠΑΠ-ΣΕΠΠΠ
 - 2)σημα του αυτοκολλητου που θα εχουμε ωστε να μας αναγνωριζουν
 - 3) τα ωφελη του πελατη επισκεπτοντας ενα πρακτορειο κ.τ.λ.

Ολα τα νοικοκυρια σε λιγους μηνες θα μας ξερουν. Μεσα απο το εντυπο και απο το κειμενο του νομιζω μπορουμε να περασουμε πολλα!

Σχετικα με τη χρεωση για την εξόφληση λογαριασμων ΔΕΗ η αποψη μου ειναι οτι το 50-40-10 ειναι το ιδανικοτερο. Και το 50λεπτο δεν το υπολογιζει πια ο κοσμος και τα 40 λεπτα στο κομματι για εμας δεν ειναι ασχημα. Βεβαια δεν γνωριζω αν "βγαίνει" ο σεππππ με το 10λεπτο που περισσεύει

Θα ηθελα να σας ενημερωσω ακομα οτι ακριβως διπλα μου (ενας τοιχος μας χωριζει) υπαρχει φαρμακειο το οποιο περνει λογαριασμους δεη χωρις επιπλεον επιβαρυνση για τον καταναλωτή. Λογο του οτι ειμαι σε μικρο χωριο 2000 περιπου κατοικοι δεν νομιζω να "κερδισω" τους καταναλωτες

- Ελαβα το e-mail σας και σας ευχαριστω για την αμεση ενημερωση που μου παρεχετε, μα πανω απο ολα ειμαι πολυ χαρουμενος γιατι φαινεται οτι κατι αλλαζει. Ειναι η πρωτη φορα που ζητειται η αποψη μας για τον καθορισμο της τιμης που θα αμειβομαστε και δεν καλουμαστε εκ των υστερων να συμφωνουμε η να διαφωνουμε και να γκρινιαζουμε. Η αποψη μου λοιπον επι του θεματος ειναι η εξης , πιστευω οτι στους δυσκολους καιρους που ζουμε και με τη συνεχη έλλειψη ρευστου που υπαρχει η καλυτερη λυση ειναι να

παιρνουμε 60 λεπτα (45 εμεις+ 15 ο ΣΕΠΠΠ). Αυτα ειχα να σας πω και περιμενω η συνεχεια να ειναι ιδια, αν οχι καλυτερη. ΜΕ ΦΙΛΙΚΟΥΣ κ ΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΥΣ ΧΑΙΡΕΤΙΣΜΟΥΣ

- Η δική μου πρόταση είναι 80-60-20. Ο λόγος που επιθυμώ αυτό το ποσοστό είναι ότι ο κόσμος που θα κάνει τις εξοφλήσεις στα πρακτορεία δεν νομίζω να έχουν πρόβλημα γιατί το 80% των νοικοκυριών κάνουν την εξόφληση αφού λήξει και μετά. Όταν θα έχουμε το on-line θα έχουμε και τον περισσότερο κόσμο.
- Η άποψή μου είναι: 0,80 - 0,60 - 0,20 στον ΣΕΠΠΠ.

Ας μας ανταγωνιστούν οι αντίπαλοί μας με μείωση κόστους κι όχι εμείς.

ΕΙΜΑΣΤΕ ΟΙ ΚΑΛΥΤΕΡΟΙ!!!

- Προτείνω η τελική χρέωση στον καταναλωτή να είναι 70 λεπτά (0,70), από τα οποία 50 λεπτά (0,50) θα αντιστοιχούν στην άμεση αμοιβή του πράκτορα και τα υπόλοιπα 20 λεπτά (0,20) θα αποδίδονται στον ΣΕΠΠΠ.

Πιστεύω ότι με την αναλογία αυτή (70-50-20) ο πράκτορας λαμβάνει την ίδια προμήθεια που είχε με την έως κατάσταση και ο ΣΕΠΠΠ εισπράττει το μεγαλύτερο δυνατόν ποσό που θα είναι χρήσιμο στα πρώτα βήματά του.

- εγώ προτείνω 70-50-20 γιατί έχω δίπλα μου "σούπερ μάρκετ ΛΑΡΙΣΑ" (μεγάλη αλυσίδα εδώ στη Λάρισα με 27 καταστήματα μόνο μέσα στην πόλη συν 9 στο νομό.) το οποίο χρεώνει 0,75.
- πιστευω τα 0,80λ με 60/20 γιατι οι ανταγωνιστες (πχ ταχυδρομειο) με 0,75λ εχουν προβλημα εξυπηρετησης αφου οι καταναλωτες περιμενουν με τις ωρες αντιθετα με τα πρακτορεια μας που ειναι και ανοικτα σχεδον παντα. Επισης τα 0,20λ θα βοηθησουν τον συνεταιρισμο μας να γινει δυνατος οπως οραματιζομαστε
- Στο Μέτσοβο τα ΕΛΤΑ εισπράττουν ΔΩΡΕΑΝ τους λογαριασμούς ΔΕΗ, που φυσικά τους αμείβει η ΔΕΗ. Κατά συνέπεια και από το μέρος μας, για το Μέτσοβο ως απομακρυσμένη περιοχή, θα πρέπει να γίνει το ίδιο ώστε να είμαστε ανταγωνιστικοί. Προτείνω την αμοιβή των 0,75 € που θα πληρώνει η ΔΕΗ, τα 0,60 € στον πράκτορα και τα 0,15 € στον Σ.Ε.Π.Π.Π.. Παρακαλώ θερμά για τις δικές σας ενέργειες προς την ΔΕΗ, για την διεκδίκηση της αμοιβής από την ΔΕΗ για το Μέτσοβο, αλλιώς δεν μπορούμε να συναγωνιστούμε τα ΕΛΤΑ όπου οι πελάτες πληρώνουν ΔΩΡΕΑΝ τους λογαριασμούς. Ένας παραπάνω λόγος είναι ότι το πρακτορείο μου βρίσκεται ακριβώς απέναντί από τα ΕΛΤΑ. Περιμένω σύντομα απάντησή σας.-
- ΚΑΛΗ ΑΡΧΗ ΚΑΙ ΚΑΛΗ ΔΥΝΑΜΗ ΣΕ ΟΛΟΥΣ!! ΠΙΣΤΕΥΩ ΟΤΙ Η ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΗ ΤΟΥ ΠΕΛΑΤΗ ΔΕΝ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΕΙΝΑΙ ΠΟΛΥ ΜΕΓΑΛΗ ΑΠΟ ΤΗΝ ΑΡΧΗ. ΓΙΑ ΝΑ ΚΑΤΑΦΕΡΟΥΜΕ ΝΑ ΦΕΡΟΥΜΕ ΚΟΣΜΟ ΠΟΥ ΔΕΝ ΠΑΕΙ ΤΩΡΑ ΣΤΑ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ. ΘΕΩΡΩ ΟΤΙ ΤΟ ΚΑΛΥΤΕΡΟ ΕΙΝΑΙ 60-45-15
- ΣΥΝΟΛΟ ΠΡΟΜΗΘΕΙΑΣ 0,70 € ΑΜΟΙΒΗ ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΗ 0,50 € ΑΜΟΙΒΗ ΣΕΠΠΠ 0,20 €

Με αυτή την κατανομή, η προμήθεια για την εξόφληση των λογαριασμών από εμάς θα είναι κατά τι φτηνότερη από τα ΕΛΤΑ, ο συνεταιριστής θα κρατά το πενήντάλεπτο και το εικοσάλεπτο θα πηγαίνει υπέρ του ΣΕΠΠΠ, το οποίο εικοσάλεπτο θεωρείται το πλέον αναγκαίο για τη λειτουργία του ΣΕΠΠΠ.

➤ Κύριοι, θα ήθελα να σας μεταφέρω την άποψη μου για την προμήθεια μας στην εξόφληση των λογ/σμων ΔΕΗ. Πιστεύω, ότι δεν πρέπει να ξεπερνά σαν χρέωση προς τον πελάτη τα 0,60 λεπτά. Τώρα η αναλογία πράκτορα/ΣΕΠΠΠΠ μπορεί να είναι είτε 45-15 είτε 50-10 με επικρατέστερη την 45-15 πιστεύοντας ότι έτσι θα είναι καλύτερα τουλάχιστον στο αρχικό στάδιο για την οργάνωση του ΣΕΠΠΠ.

➤ Αξιότιμοι συνεταιριστές,

Αφού σας συγχαρώ για την εξαιρετική δουλειά που έχετε κάνει έως τώρα και αφού σας ευχηθώ καλή επιτυχία στο γεμάτο ελπίδα εγχείρημα, να σας καταθέσω την άποψη μου για το κόστος των υπηρεσιών που θα προσφέρουμε. Πιστεύω ότι αν αναλογιστούμε τα ωράρια παροχής των υπηρεσιών εξόφλησης λογαριασμών που δεν υπάρχουν όμοια τους στην Ελληνική αγορά (12 ώρες/ημέρα, 357 ημέρες/χρόνο) και ειδικά τις επίσημες αργίες για όλους τους υπόλοιπους εργαζόμενους, που άλλωστε έχουμε και τη μεγαλύτερη επισκεψιμότητα στα καταστήματά μας, κανείς από αυτούς που χρησιμοποιούν τα Ελληνικά Ταχυδρομεία (0,75 €/συναλλαγή) ή τις Τράπεζες (1-1,10€/συναλλαγή) με ατελείωτες ουρές και απίστευτη ταλαιπωρία δεν πρόκειται να αντιταχθεί στην ίδια ή και μικρότερη χρέωση χωρίς όλα τα ενοχλητικά προηγούμενα.

Πιστεύω λοιπόν ότι 0,75€/συναλλαγή με 55-20 αντίστοιχα για τον συνεταιριστή-ΣΕΠΠΠ είναι δίκαιο και ανταποκρίνεται στις ανάγκες χρήσης.

Ζητώ συγνώμη αν σας κούρασα γνωρίζοντας τον λιγοστό χρόνο που έχετε στην διάθεση σας για την ανάγνωση τριακοσίων email αλλά ήθελα να τοποθετηθώ διατυπώνοντας την σκέψη μου. Ευχαριστώ πολύ για το βήμα που μου δώσατε.

➤ Κατα τη γνώμη μου η χρεωση πρεπει να ειναι για αρχη 75-60-15. Αν καταλαβα καλα 0,75 η χρεωση, 0,60 για τον πρακτορα, 0,15 για τον ΣΕΠΠΠ.

Το σκεπτικο μου ειναι,

1ον - να μην πιεζουμε τα οικονομικα μας, αφου για 2 λογαριασμούς η χρεωση θα είναι 1,50€ (και με 2€ θα παιχτεί και ένα κίνο...)

2ον- ας μην χρεωνουμε παραπανω απο τους αλλους,

3ον- ας ειμαστε δικαιοι μ αυτους που δεν εχουν την δυναμη να αγορασουν περισσοτερα μερισματα προς το παρον,

4ον-ισως να ειναι η αναλογια μικρη για τα εξοδα του ΣΕΠΠΠ,αλλα ο χρονος θα δειξει τι ειναι καλυτερο.

ΕΥΧΟΜΑΙ ΚΑΛΗ ΔΥΝΑΜΗ ΣΕ ΟΛΟΥΣ,ΓΙΑΤΙ ΕΙΝΑΙ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΑ ΠΟΛΥ ΔΥΣΚΟΛΟΣ Ο ΣΥΝΤΟΝΙΣΜΟΣ ΑΠΟΨΕΩΝ.

(κυριως σε αυτους που ταραζουν το νερο στην καταρολα, για να μην κολλησει το φαι, και γυρω τους οι αλλοι παρακολουθουν για να κρινουν αν οτι εγινε, εγινε σωστα.....)

➤ ΕΚΤΙΜΩ ΠΩΣ Ο ΠΕΛΑΤΗΣ ΔΕΝ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΧΡΕΩΘΕΙ ΠΑΝΩ ΑΠΟ 50 ΛΕΠΤΑ. ΑΣ ΘΥΣΙΑΣΟΥΜΕ ΛΙΓΟ ΚΕΡΔΟΣ ΣΤΗΝ ΑΡΧΗ ΤΟΥ ΣΕΠΠΠ. ΚΑΙ ΠΙΟ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΙ ΘΑ ΕΙΜΑΣΤΕ ΚΑΙ ΠΙΟ ΕΥΚΟΛΟ ΤΑΜΕΙΑΚΑ ΕΙΝΑΙ ΤΟ 50ΛΕΠΤΟ.ΕΧΟΥΜΕ ΔΙΕΥΚΟΛΥΝΘΕΙ ΑΦΑΝΤΑΣΤΑ ΣΕ ΟΛΑ ΤΑ ΠΑΙΧΝΙΔΙΑ ΜΕ ΤΙΜΗ ΣΤΗΛΗΣ 50 ΛΕΠΤΑ. ΕΙΝΑΙ ΦΑΝΕΡΑ ΠΙΟ ΔΥΣΚΟΛΑ ΤΑΜΕΙΑΚΑ ΤΑ ΠΟΣΑ ΣΤΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ ΜΕ ΣΤΗΛΗ 30 ΛΕΠΤΑ. ΤΑ 50 ΛΕΠΤΑ ΑΝΑ ΑΠΟΔΕΙΞΗ ΕΙΝΑΙ ΟΤΙ ΠΡΕΠΕΙ ΠΙΣΤΕΥΩ. ΣΕ ΜΙΑ ΕΠΟΧΗ ΠΟΥ Ο ΚΟΣΜΑΚΗΣ ΟΛΟ ΑΥΞΗΣΕΙΣ ΑΚΟΥΕΙ, ΑΣ ΜΗΝ ΤΟΝ ΠΟΝΕΣΟΥΜΕ ΚΑΙ ΕΜΕΙΣ.ΞΕΚΙΝΑΜΕ ΜΕ 50 ΛΕΠΤΑ ΚΑΙ ΜΟΝΟ ΤΟ ΠΑΝΕ-ΕΛΑ ΣΤΗ ΔΕΗ ΠΟΥ ΑΠΟΦΕΥΓΟΥΜΕ, ΕΙΝΑΙ ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ ΓΙΑ ΜΕΝΑ ΤΕΡΑΣΤΙΑ ΥΠΟΘΕΣΗ.-

- Το καλύτερο για όλους μας είναι το 80-60-20 ώστε να μας μπει και σ' εμάς κάτι το αξιοπρεπές.
- Η αλήθεια είναι πως είχα ενθουσιαστεί πολύ με το θέμα ΣΕΠΠΠ. Ωσπου σήμερα πληροφορηθηκα ότι στην περιοχή μου δεν υπάρχει κανένα σημείο εξοφλησης λογαριασμών που να παίρνει προμήθεια (δεν ξέρω για τις τραπεζές). Πάντως σουπερ μαρκετ, φαρμακεία, ΕΛΤΑ, κινητές τηλεφωνίες κ.τ.λ όλα είναι δωρεάν. Ομολογώ πως είχα αγνοία γι αυτό το θέμα λόγω του ότι δεν πληρώνω εγώ τους λογαριασμούς. Το εγχείρημα λοιπόν αυτό δε νομίζω πως κάτω απ' αυτές τις συνθήκες θα έχει ανταπόκριση σε μια μικρή περιοχή των 5000 κατοίκων όπως η δικιά μου, όπου οι αποστάσεις είναι τόσο μικρές (ΕΛΤΑ 300μ, σουπερ μαρκετ 250μ, φαρμακείο 150μ, κινητή τηλεφωνία 100μ). Γιατί να φέρει κάποιος το λογαριασμό του σε μένα λοιπόν;

Αυτό που μ' απασχολεί όμως είναι το αντικτύπο που θα έχει στους πελάτες μου. Πιστεύω ότι θα το δουν σαν προσωπικό μου χάρτσι σε βάρος τους και θα δυσανασχετήσουν. Άρα η αμοιβή από τη ΔΕΗ θα ήταν το καλύτερο. Μπορεί να γίνει όμως αυτό άμεσα; Επειδή όμως δεν έχω μάθει να δειλιάζω και να κάνω πίσω την τελευταία στιγμή, προτείνω με γνώμονα όλα τα παραπάνω την όσο το δυνατόν μικρότερη χρέωση που απ' ότι έχω καταλάβει είναι αυτή 50-40-10.

- Σε απάντηση του ερωτήματός σας, πιστεύω ότι μία καλή τιμή είναι η 75 - 60 -15. Θεωρώ ότι το 75 είναι πολύ καλλίτερο του 80 γιατί «ακούγεται» πολύ μικρότερο από το 80. Σε καμία περίπτωση δεν θεωρώ λογικό να εισπράτουμε λιγότερο από 70 λεπτά την απόδειξη. Εξυπηρετούμε γρήγορα τον πελάτη, υπάρχει ένα πρακτορείο σε κάθε γειτονιά άρα δεν χρειάζεται ο καταναλωτής να μετακινηθεί πολύ, έχουμε αυξημένο κίνδυνο λόγω του μεγάλου όγκου χρημάτων... ας αμειφθούμε πιο ανθρώπινα. Δεν διευκρινίζεται πως θα φορολογείται αυτό το έσοδο. Πιστεύω ότι θα υπάρξει κάποια σχετική ενημέρωση. Τέλος να συγχαρώ και πάλι όλους σας για το τεράστιο αυτό δημιουργήμα που λέγεται ΣΕΠΠΠ.
- ΟΛΕΣ ΟΙ ΑΠΟΦΕΙΣ ΕΧΟΥΝ ΣΩΣΤΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΑ ΕΑΝ ΚΑΠΟΙΟΣ ΔΕΝ ΕΧΕΙ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟ ΚΟΝΤΑ ΤΟΥ ΛΟΓΙΚΑ ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ 0,80 ,Ο ΑΛΛΟΣ ΠΟΥ ΕΧΕΙ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟ ΑΠΟ ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΘΑ ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ ΑΛΛΟ ΠΟΣΟ, ΠΡΟΤΕΙΝΩ 70-55-15
- Μια προμήθεια των 75 λεπτών δεν είναι μικρή για εμάς με δεδομένη πάντα και την αύξηση της επισκεψιμότητας στα πρακτορεία μας. Τώρα όσον αφορά την επιμέρους προμήθεια πιστεύω πως το 60-15 είναι δίκαιο δεδομένου και των εξόδων που θα επιβαρύνουν τους πράκτορες. (χαρτιά, μελάνια, κλπ αναλώσιμα και μη). Γενικά πάντως κύριε πρόεδρε όλα αυτά είναι "μικρά" μπροστά στην υλοποίηση και στην γιγάντωση των διαφόρων δραστηριοτήτων, που αναμένουμε μέσα από τον συνεταιρισμό μας.
- Καλημέρα. Θεωρώ ως ενδειγμένη χρέωση το 80-60-20. Αξίζει να αναφέρω ότι προχώρησα προ εξαμήνου σε αύξηση της προμήθειας μου σε 80 λεπτά αφενός παράτυπα, αφετέρου θεωρώ την προμήθεια 30 λεπτών της αρχαιωμένης σύμβασης αστεία. Πρόσφατα μεταφέρθηκε κοντά μου κατάστημα ΕΛΤΑ, που θεωρώ και τον μεγαλύτερο εκτός δικτύου μας ανταγωνιστή, όμως η εξόφληση λογαριασμών δεν μειώθηκε στο ελάχιστο. αξίζει να αναφέρω δυο γεγονότα προσωπικά αλλά ενδεικτικότητας κατάστασης. Πρώτον η πλειοψηφία των πελατών μου ισχυρίζεται ότι είναι αδιανόητο ένα πρακτορείο να παίρνει μικρότερη ή ίση προμήθεια με ένα κρατικό οργανισμό που ταλαιπωρεί τους πελάτες του (ουρές, κακή νοοτροπία υπαλλήλων) και δεύτερον μου έχουν μεταφέρει πελάτες μου το εξής τραγελαφικό: οι υπάλληλοι του ΕΛΤΑ με μοναδικό κίνητρο

φαντάζομαι την τεμπελιά τους, συστήνουν το πρακτορείο μου για εξόφληση λογαριασμών με πρόφαση την αποφυγή της ταλαιπωρίας στην ουρά!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!! ΕΛΛΑΔΑΡΑ!!!!!!

ΕΥΧΑΡΙΣΤΩ ΠΟΥ ΜΑΣ ΔΙΝΕΤΕ ΤΟ ΔΙΚΑΙΩΜΑ ΝΑ ΑΠΟΦΑΣΙΖΟΥΜΕ ΓΙΑ ΕΜΑΣ ΚΑΛΗ ΔΥΝΑΜΗ!!!!!!

- Χρέωση 0,80, αμοιβή πράκτορα 0,60, λειτουργικά έξοδα ΣΕΠΠΠ 0,15, αποταμίευση 0,05 για αγορά ιδιόκτητων γραφείων για στέγαση όλων των δραστηριοτήτων του ΣΕΠΠΠ. Όταν γίνει η αγορά αυτό το 0,05 να περάσει ή στα έξοδα του ΣΕΠΠΠ ή στους συνεταιριστές στο τέλος κάθε χρονιάς ή ακόμη και να προστεθεί στην αμοιβή του συνεταιριστή. Θέλω δυνατό ΣΕΠΠΠ. Αυτός ήταν και ο λόγος που πήρα 5 μετοχές. (Μακάρι να έπαιρναν όλοι από 5 μετοχές).
- Συναδελφοι-συνεταιριστές η γνώμη μου είναι ότι κατά τους πρώτους μήνες καλό θα ήταν ολό το ποσό να παραμείνει στον συνεταιρισμό γιατί θέλω να πιστεύω ότι κανένας από τους συναδέλφους-συνεταιριστές δεν έχει άμεση ανάγκη τα 50-60 λεπτά. Τέλος για να μη σας κουραζώ νομίζω ότι ένας οικονομικά ευρωστός συνεταιρισμός είναι για το καλό μας
- 50-40-10 ΜΙΚΡΗ ΠΟΛΗ ΜΕΓΑΛΟΣ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΣ ΣΤΗ ΜΕΣΗ ΤΗΣ ΚΡΙΣΗΣ. ΠΡΟΤΕΙΝΩ ΝΑ ΓΙΝΕΙ ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ Η ΤΙΜΗ ΑΠΟ ΤΟ 2011
- Ήδη έχει αρχίσει να συζητιέται ο ΣΕΠΠΠ... Αν τα μισά απ όσα γραφονται - λεγονται - <υποψιαζομαστε>, είναι αλήθεια, τότε μιλάμε για μια πραγματικότητα χωρίς όρια... Το πρώτο που πρέπει να προσεξουμε είναι η ασφαλεία μας κ η ασφαλεία των πελατών-φίλων που μπαίνουν στα μαγαζιά μας.

Το δεύτερο, είναι να κερδίσουμε ξανά την εμπιστοσύνη των ανθρώπων όσον αφορά και τα παιχνίδια αλλά και την διακίνηση των χρημάτων τους από λογαριασμούς.

Το τρίτο να γίνει μια συνάντηση όπου κάποιος θα μας αναλύσουν τις εννοιες- ΑΠΟΤΡΕΠΩ ΤΗΝ ΕΞΑΡΤΗΣΗ ΑΠΟ ΤΑ ΤΥΧΕΡΑ ΠΑΙΧΝΙΔΙΑ, ΕΞΑΣΦΑΛΙΖΩ ΤΗΝ ΠΡΟΛΗΨΗ ΤΗΣ ΑΠΑΤΗΣ, ΚΑΤΑΣΤΕΛΩ ΤΙΣ ΠΑΡΑΝΟΜΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ, ΕΞΑΣΦΑΛΙΖΩ ΤΗΝ ΔΙΑΦΑΝΕΙΑ ΚΑΙ ΤΟ ΑΔΙΑΒΛΗΤΟ, ΤΗΝ ΚΑΝΟΝΙΚΗ ΚΑΙ ΑΠΡΟΣΚΟΠΤΗ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΗ ΔΙΕΞΑΓΩΓΗ ώστε να μπορούμε να τις διοχετεύσουμε στον κόσμο με πλήρη επιγνώση κ υπευθυνότητα.

Κύριοι του ΣΕΠΠΠ, θα μπορώ το καλοκαίρι ίσως να αγοράσω κι άλλη μερίδα? Σε ποια τιμή?

- Η πρόταση η δικιά μου είναι 70 - 50 - 20 , με την αίρεση ότι θα υπάρχει ταμπελάκι στα πρακτορεία μας όπου θα αναγράφονται κάποια από τα πλεονεκτήματα που θα απολαμβάνουν με το νέο σύστημα εξόφλησης οι καταναλωτές. Από την άλλη πλευρά και εμείς που κερδίζαμε 0,50 ανά λογαριασμό συνεχίζουμε με τα ίδια οφέλη αλλά και ο ΣΕΠΠΠ γίνεται δυνατός και βιώσιμος.
- Η δική μου άποψη στο αίτημά σας για την προμήθειά μας στους λογ/σμούς της ΔΕΗ που θα εισπράτουμε είναι τα 75 λεπτά του ευρώ. Πιστεύω πως δεν πρέπει (τουλάχιστον στην αρχή) να είμαστε ακριβότεροι από τους ανταγωνιστές μας. Το κέρμα του πενταλέπτου που αναφέρετε στην επιστολή σας, δεν έχει σίγουρα καμία χρηματική αξία, αποτελεί όμως ψυχολογικό μας μειονέκτημα στο άκουσμα ότι χρεώνουμε περισσότερο από άλλα ανταγωνιστικά προς εμάς σημεία είσπραξης.

Να ευχηθώ σε όλους μας καλό ξεκίνημα, σε όλους σας καλό κουράγιο και να σας απευθύνω ένα μεγάλο ευχαριστώ, που επιτρέπτε με τον συγκεκριμένο τρόπο λειτουργίας του ΣΕΠΠΠ, να ακουστούν οι απόψεις όλων εμάς που απείχαμε μέχρι τώρα από τα κέντρα αποφάσεων.

➤ Η ΔΙΚΗ ΜΟΥ ΑΠΟΨΗ ΕΙΝΑΙ Η ΧΡΕΩΣΗ ΝΑ ΕΙΝΑΙ 60-50-10 ΓΙΑΤΙ Ο ΣΤΟΧΟΣ ΜΑΣ ΘΑ ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΕΙΝΑΙ ΚΥΡΙΩΣ ΝΑ ΜΠΕΙ ΝΕΟΣ ΚΟΣΜΟΣ ΣΤΑ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ ΜΑΣ ΚΑΙ ΝΑ ΜΑΣ ΓΝΩΡΙΣΕΙ. ΤΟΥΣ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥΣ ΣΥΝΗΘΩΣ ΤΟΥΣ ΠΛΗΡΩΝΟΥΝ ΟΙ ΓΥΝΑΙΚΕΣ ΚΑΙ ΑΥΤΕΣ ΕΙΝΑΙ ΠΟΥ ΛΕΙΠΟΥΝ ΑΠΟ ΤΑ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑ. ΘΑ ΕΙΝΑΙ ΜΙΑ ΚΑΛΗ ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΝΑ ΜΑΣ ΓΝΩΡΙΣΟΥΝ ΚΑΙ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΣΙΓΟΥΡΟΣ ΟΤΙ ΘΑ ΞΑΝΑΕΡΘΟΥΝ ΓΙΑ ΝΑ ΠΑΙΞΟΥΝ ΤΖΟΚΕΡ ΚΑΙ ΛΟΤΤΟ ΠΟΥ ΣΥΝΗΘΩΣ ΠΑΙΖΟΥΝ.
ΚΑΛΗ ΧΡΟΝΙΑ ΝΑ ΕΧΟΥΜΕ

➤ Άλλαξα γνώμη. Καλύτερα είναι το 80-60-20

➤ Κατά την ταπεινή μου γνώμη το ποσό που θα πληρώνει ο πελάτης μας σαν προμήθεια θα πρέπει να είναι στρογγυλοποιημένο, να μην περιέχει δηλαδή πεντάλεπτα. Έτσι και η πρόσθεση των λογαριασμών θα γίνεται πιο γρήγορα άλλα και τα ρέστα θα επιστρέφονται πιο γρήγορα αφού δεν θα σπαταλάμε πολύτιμο χρόνο ψάχνοντας για τα << κόκκινα >>. Ας μην ξεχνάμε και τον φόρτο εργασίας στα υπόλοιπα παιχνίδια της Ο.Π.Α.Π. Α.Ε.. Πρόταση μου μια επιβάρυνση της τάξεως των € 0,50 (€ 0,30 για τον πράκτορα & € 0,20 για τον Σ.Ε.Π.Π.Π.) είναι ικανοποιητική.

➤ Καλο κουραγιο στο δυσκολο δρομο που διαλεξαμε. Ολα θα πανε καλα, ολα θα τα κατακτησουμε βημα - βημα, σταθερα αρκει ΔΙΟΙΚΗΣΗ και ΜΕΤΟΧΟΙ ναχουν παραλληλους αλληλοκαλυπτομενους στοχους. Πιστευω οτι σε λιγο το κινημα αυτο θα το αγκαλιασουν πολλοι και πιο πολλοι θα το μισησουν αλλα "λαος ενωμενος ποτε νικημενος".

Στο ερωτημα η προταση μου ειναι 50-35-15.

Πιστευω ακραδαντα,στη κατ'αρχη ενδυναμωση του συνεταιρισμου και κατα δευτερο λογο στο κερδος της μιας Εταιρειας. Το κερδος θαρθει και θα φανει οταν ο αριθμος των λογαριασμων μεγαλωσει και κυρια οταν η αγορα καταλαβει οτι εχει εναν σοβαρο παιχτη που μπορει νακουμπησει και να εμπιστευθει.

➤ Όσο πιο φθηνά τόσο καλύτερα γιατί θα μας προτιμήσει περισσότερος κόσμος. Μη ξεχνάμε οτι σημερα εχουμε μονο τη ΔΕΗ, μετα θα εχουμε στε, κινητα, κ.α. Άρα περισσότερα εσοδα. Και μετα απο καποιο διαστημα δυνατοτητα για μια αυξηση.
Εμεις προτεινουμε λοιπον 60 (45-15).

➤ ΠΡΟΤΑΣΗ ΓΙΑ 50-40-10. ΝΑ ΓΙΝΕΙ Η ΑΥΞΗΣΗ ΜΙΚΡΗ ΣΕ ΠΡΩΤΗ ΦΑΣΗ ΚΑΙ ΤΟΥ ΧΡΟΝΟΥ ΤΟ ΑΝΕΒΑΖΟΥΜΑΙ 80-60-20

ΤΕΛΟΣ ΤΗΣ 1^{ης} ΑΝΟΙΚΤΗΣ ΔΙΑΒΟΥΛΕΥΣΗΣ ΤΟΥ Σ.Ε.Π.Π.Π.

.....

**Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΟΥ Σ.Ε.Π.Π.Π.
ΚΙΜΩΝ ΚΛΩΝΑΡΗΣ**